

# Placanew Comércio e Serviços - MEI

# Estudo de um ponto de vendas de café em xicaras de espresso.

## Preço máquinas e moinho: R\$ 5.000,00

Número de dose estimadas por mês: 1.000 doses (não adianta se iludir, quantas doses irá vender realmente).

Cada dose com 8,5 gramas de café - consumo mensal nas 1000 doses - equivale a 8,5 kg de café em grão.

Preço de venda do café R\$  $30,00/kg \times 8,5Kg = R$255,00$  de café grão.

#### Contrato de 24 ou 12 meses.

R\$ 5.000,00/12 = R\$ 417,00 ou

R\$ 5.000,00/24 = R\$ 209,00 mensais

Desta forma o cliente investe para 1.000 doses em contrato de 24 meses:

R\$ 209,00 + R\$ 255,00 = R\$ 464,00

# E terá um retorno bruto de:

### $1000 \times R$5,00$ (preço da xicara de café no balcão) = R\$5.000,00 mensais.

Poderíamos fazer a conta de forma diferente na locação de máquina e café por 24 meses...

#### Olha só...

Se ele consome 8,5 kg (R\$ 255,00) e paga de locação R\$ 209,00, temos um total de R\$ 464,00, correto? Máquina, moinho e café!

Poderíamos ofertar ao cliente, somente a venda de produtos.

Ele consome 8,5 Kg e gasta R\$ 464,00, logo R\$ 55,00/kg.

Neste caso, você fornecerá a máquina e cobrará R\$ 55,00/kg.

É claro, você terá que controlar muito bem seus clientes, assim como, ter informação real do potencial de vendas de xicaras de café.

Neste estudo não estão inclusos: impostos, manutenção, visitas técnicas e logística de entrega.

Este estudo atende também as máquinas super automáticas.