



B.Leader in Action
Consultoría – Formación de Emprendedores - Comunidad



¡ es tu solución !

Plataforma de Inteligencia de Negocios , Alta Dirección y Formación de Emprendedores

1

En México aproximadamente el 75% de las nuevas empresa fracasan en el segundo año de vida y el 20% no logran sobrevivir más de cinco años. Las causas principales de éstos fracasos están relacionados con: ingreso insuficientes para subsistir, falta de indicadores de desempeño, falta de procesos de análisis, planeación deficiente y problemas en la ejecución (operación). La mayoría de las personas que inician un nuevo negocio lo hacen de manera intuitiva y sin el acceso a las herramientas necesarias para evitar riesgos y hacer más eficientes sus procesos de negocio.

2

Concluir una carrera profesional no es una garantía para obtener un empleo. Desafortunadamente existe un desequilibrio en cuanto a las habilidades que pueden ofrecer los profesionales recién egresados en relación con las exigencias que pide el sector laboral, y es que los empleadores dicen que los jóvenes recién egresados de las universidades no son capaces de resolver un problema, de pensar y actuar de forma crítica. En promedio 65 de cada 100 egresados, por la desesperación y frustración de no encontrar un empleo, deciden trabajar en un área diferente a la que estudiaron y se subemplean en trabajos mal remunerados.

Misión

1

Ofrecer a los micro y pequeños empresarios apoyo profesional , accesible y de calidad que les permita desarrollar su negocio y mejorar su calidad de vida, así como, vincularlos con su entorno de mercado, social y empresarial generando actividades que les permitan competir en forma eficiente con aquellas empresas que cuentan con una mayor cantidad de recursos tecnológicos y financieros.

2

Formar , desarrollar, acompañar y promover emprendedores de éxito en el mercado organizacional generando oportunidades para su desarrollo personal, profesional y económico

1

Modelo de Desarrollo Empresarial

- Consultoría
- Investigación de Mercados
- Coaching Ejecutivo

2

Formación y Desarrollo de Emprendedores

- Diplomado práctico y vivencial
 - I. Jóvenes Emprendedores
 - II. Emprendedores en acción

3

Comunidad B.Leader in Action

- Vinculación Empresarial
- Promociones conjuntas
- Formación Empresarial

4

Zona 10

- Programa de lealtad

Modelo de Desarrollo Empresarial – Micro y Pequeñas Empresas

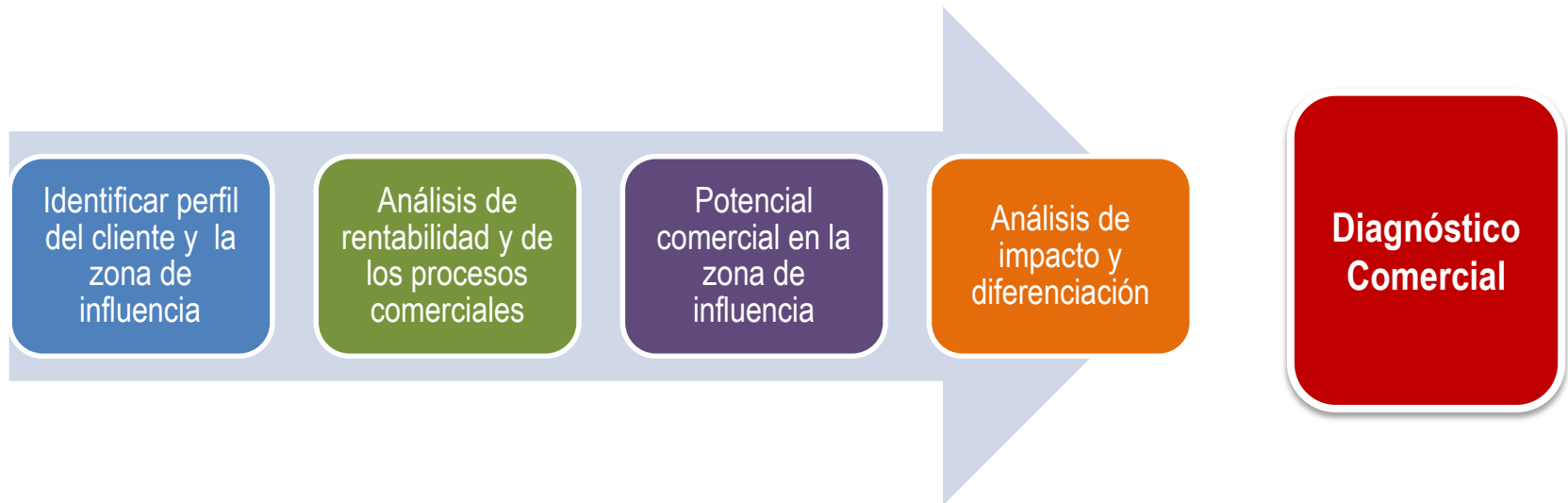
Los altos costos de los servicios especializados en negocios y mercadotecnia provocaron que muchas empresas se mantuvieran al margen de las técnicas y estrategias de mercado más avanzadas, sin embargo, vivimos tiempos de constantes cambios que están dando origen a nuevas áreas de oportunidad, así como, a una competencia más estrecha por los mercados obligando a las empresas a mejorar, no solo para competir y prosperar, sino también simplemente para sobrevivir.

Por medio de una afiliación anual, usted puede contar con un equipo de profesionales en negocios y mercadotecnia que lo apoyará en el desarrollo de los diferentes procesos de su negocio aplicando las técnicas más avanzadas en:



POR MEDIO DE UNA AFILIACIÓN ANUAL OBTIENE LOS SIGUIENTES BENEFICIOS:

- 1) Diagnóstico Comercial
- 2) Asignación de un Coach y Consultor personal
- 3) 10 horas de coaching ejecutivo por medios electrónico.
- 4) Apoyo telefónico y por correo electrónico con su consultor personal en forma ilimitada durante un año
- 5) Evaluaciones mensuales del desempeño
- 6) Descuentos especiales de los servicios de desarrollo B.leader in Action



Afiliación Anual \$5,950.00 + IVA

Servicios de desarrollo

Servicio	Ejecución	Inversión	Descuento afiliados
Afiliación anual modelo de desarrollo empresarial	1 año	\$5,950.00	-----
Evaluación y selección de puntos de venta	3 semanas	\$15,000.00	15%
Plan estratégico de negocios	6 semanas	\$18,000.00	15%
Plan de mercado	5 semanas	\$16,000.00	10%
Plan de ventas	5 semanas	\$15,000.00	10%
Modelo de desempeño comercial	4 semanas	\$13,000.00	10%
Diagnóstico comercial	3 semanas	\$5,500.00	Incluido afiliación
Mystery Shopper – Comprador misterioso	Contratación mensual	\$270.00/ interacción	10%
Evaluación de la satisfacción del cliente	4 semanas	\$15,000.00	15%
Apoyo en el gerenciamiento de ventas	Contratación mensual	\$5,200.00 / mes	10%
Consultoría en línea o en nuestras instalaciones	2 horas	\$600.00	10%
Consultoría en las instalaciones del cliente	2 horas	\$800.00	10%
Diplomado “Emprendedores en Acción”	7 meses	\$11,300.00	15%
Diplomado “Jóvenes Emprendedores”	7 meses	\$	20%
Comunidad de negocios B2B	1 año	\$3,800.00	Incluido afiliación
Zona 10 – Programa de lealtad	Afiliación anual	\$	15%

Si eres propietario de algún negocio, deseas abrir un negocio, dedicarte al negocio familiar o prepararte para tener acceso a puestos directivos o gerenciales, el **Diplomado Prácticos y Vivenciales de Formación y Desarrollo de Emprendedores** te proporcionarán las herramientas para lograr el **ÉXITO**.

Para ser un emprendedor exitoso es necesario desarrollar tus habilidades, obtener conocimientos y vivir experiencias emprendedoras.

- ✓ Desarrollo de habilidades
- ✓ Obtención de conocimientos
- ✓ Vivencia emprendedora
- ✓ Instructores con experiencia emprendedora
- ✓ Convivencias con emprendedores de éxito
- ✓ Certificación
- ✓ Promoción de talento en la comunidad empresarial
- ✓ Integración en la comunidad B .Leader in Action

Grupo Jóvenes Emprendedores

Jóvenes profesionistas, estudiantes universitarios y estudiantes del último año de preparatoria.

Grupo Emprendedores en Acción

Micro, pequeños y medianos empresarios interesados en mejorar los diferentes procesos de sus negocios y personas que deseen acceder a mejores oportunidades de trabajo o que estén interesados en abrir su propio negocio.

Módulo I – Empowerment

Potencializa y desarrolla tus habilidades

- Liderazgo
- Trabajo en equipo
- Manejo de emociones
- Comunicación
- Creatividad
- Innovación

32 horas presenciales

Módulo II - Discover

Descubre y Dirige

- Planeación
- Dirección
- Administración
- Finanzas
- Marketing
- Coaching

48 horas presenciales

Módulo III – In Action

Vivencia Emprendedora

Se desarrolla un proyecto productivo y uno de carácter social.

32 horas presenciales

	Grupo Jóvenes Emprendedores	Grupo Emprendedores en Acción
Duración	7 meses	7 meses
Cede	Universidad Central de Querétaro	Universidad Central de Querétaro
Inscripción	\$1,500.00	\$2,000.00
Mensualidades	\$1,700.00	\$1,800.00
Pago en una sola emisión	\$11,900.00	\$12,600.00

Grupo “Emprendedores en Acción”, descuento del 20% a Empresas afiliadas
Grupo “ Jóvenes Emprendedores” Becas hasta del 40%

3

Comunidad Emprendedora

Comunidad de Negocios B2B



Reuniones de vinculación

Se programa reuniones **de vinculación** de carácter regional con las empresas afiliadas y con base a un programa de actividades estructurado..

1. Presentación de empresas afiliadas del grupo regional.
2. Cada mes se trabaja con un tema específico. Presentación del tema por parte de un especialista.
3. Mesa de discusión e intercambio de experiencias (estudios de caso – casos reales de las empresas del grupo)
4. Tiempo de interrelación entre los participantes

Contenidos

Cada mes se trabaja con un tema específico relacionado con liderazgo, negocios y mercadotecnia..

Cada tema es abordado en las reuniones **de vinculación, grupos en línea y video conferencias.**

1

Vinculación

Intercambio de experiencias

Sinergia

2

Contenidos

Liderazgo

Negocios

Mercadotecnia

3

Modelo de desarrollo empresarial

Consultoría

Coaching

Información estadística

Contaras con un equipo de profesionales en negocios y mercadotecnia que te apoyará en el desarrollo de los diferentes procesos de tu negocio

- ✓ 10 horas de coaching ejecutivo por medios electrónicos
- ✓ Asistencia de un consultor personal por medios electrónico
- ✓ Acceso a información estadística y estudios sindicados patrocinados por nuestra firma
- ✓ Descuentos del 15% al 40% en los servicios de consultoría B.Leader in Action

4

Dinámicas Comerciales

Promociones cruzadas

Red de recomendaciones

Scaling Up

Promociones cruzadas: Con base al giro de cada negocio afiliado y su target se diseñan promociones en las que pueden participar diferentes empresas, lo que implica reducción de costos, mayor impacto, y generación de lealtad. Estas promociones pueden involucrar empresas afiliadas de diferentes grupos regionales, lo que implica la expansión de mercados.

Las ideas promocionales se proponen a los negocios afiliados y se diseñan en conjunto.

Afiliación Anual \$4,200.00 + IVA

4

ZONA 10

Zona 10 es un programa de lealtad y un sistema de inteligencia de mercados que le permitirá hacer más eficientes sus procesos comerciales (marketing de entrada y marketing de salida) y potencializar sus ventas en forma inteligente





1

Se distribuye la publicación **Zona 10**
Sistema de Inteligencia de Mercados
Programa de Lealtad

2

El cliente compra en los negocios afiliados y
recibe su tarjeta plástica **Zona 10** sin costo

3

Se registra la tarjeta en el **WEB Zona 10** con
nombre, correo electrónico, teléfono fijo y
celular del cliente

4

El cliente compra en los negocios afiliados y
obtiene el 10% de sus compras en puntos

5

El cliente recomienda los negocios afiliados a
personas que no cuentan con la tarjeta y obtiene
el 20% de la compra en puntos.

Se entrega la tarjeta **Zona 10** al recomendado
en el negocio afiliado en el que compró

6

Una vez que el cliente cuenta con la cantidad de
punto mínimos para redimir lo puede hacer de la
siguiente manera:

6.1

En los negocios afiliados que únicamente
redimen los puntos que otorgó

6.2

En los negocios afiliados que redimen puntos
que otorgo y de otros negocios afiliados

6.3

Por medio del **WEB de Zona 10**, las promociones
de redención generadas por el programa como
sorteos, eventos especiales y productos especiales.

7

Sistema de Inteligencia de Mercados

Contacto personalizado con el cliente
Promoción de los negocios afiliados

Análisis de los hábitos de consumo (frecuencias de compra, preferencias de compra)
Promociones personalizadas.

Beneficios	➤ Publicidad en la publicación impresa Zona 10 ➤ Asesoría para el diseño de promociones de redención y promociones cruzadas con negocios complementarios ➤ Acceso a sus clientes a promociones de redención, productos y servicios a precios preferenciales y eventos especiales ➤ Difusión de los productos y servicios que ofrece, así como, de las promociones de redención y promociones cruzadas a los usuarios de las tarjetas por medios electrónicos ➤ Cada 15 días se entrega la base de datos de los nuevos usuarios de la tarjeta Zona 10 ➤ Cada mes se entrega un análisis de las preferencias de compra y hábitos de consumo de los usuarios de la Tarjeta Zona 10, así como, recomendaciones para el diseño de promociones de redención y promociones cruzadas ➤ Tarjas Zona 10 (La cantidad que requieran en lotes de 100) ➤ Material POP en su punto de venta ➤ Administración y capacitación
Inversión Afiliación anual	\$6,000.00 + IVA. 60% al inscribirse y 40% a la entrega de su material Pago en una sola exhibición 10% de descuento
Pago mensual	\$1,200.00+ IVA, incluye; Publicidad en la Publicación Impresa Zona 10 (publicación trimestral) y Administración del programa de lealtad, y cada uno de los beneficios antes señalados.



¿QUIÉNES SOMOS?

Somos un grupo de empresas dedicadas a la Consultoría en negocios y mercadotecnia e Investigación de mercados, con más de 20 años de experiencia en el mercado. Contamos con consultores con una amplia visión empresarial y experiencia en la realización de negocios.

Nuestra estructura organizacional y modelo de negocio nos permite ofrecerle mejores precios que las grandes empresas en este mercado. Con Grupo Zona México, usted no tendrá que pagar en sus estudios y estrategias el sobreprecio de una infraestructura inflada.



MISIÓN

“Promover, facilitar y propiciar el desarrollo de la productividad y la competitividad, vinculando a las empresas con su entorno a través de información precisa, confiable y fácil de accionar, orientando su estructura organizacional y eficiencia operativa en función de los requerimientos del mercado en el que se desenvuelven”

VISIÓN

“Integrarnos como actores determinantes en la rentabilidad de los negocios de nuestros clientes, así como, en la satisfacción y estilo de vida de nuestros accionistas, colaboradores y asociados”

- Liverpool y Fabricas de Francia
- Mattel de México
- Omnibus de México
- METRORREY
- Expo México
- Asociación Mexicana de Educación Sexual
- CANACINTRA
- Around The World
- Ricardo "FINITO" López
- Metalúrgica de San Marcos (Argentina)
- Samsonite
- Check-Up Empresarial
- Ediciones BOB
- Farmacias del Ahorro
- Centros Comerciales (Peri Sur, Santa Fe, etc.)
- Integradora de Servicios Gama
- Focus Investigación de Mercados
- Kurt Salmon (España)
- USA Wireless (USA)
- Orión Prevención Integral
- Trendware (USA)
- Fundación para la Promoción del Altruismo
- Fundación Jesús García Figueroa
- Grupo Xtra Textil
- Bexkuni y Mexotic
- Sitwell de México - Nasström
- Schering Mexicana
- Sears
- Assanti
- Agustinos Recoletos
- CARDI
- Be Tech
- Makeida
- Teotl
- Ciudad de los Niños (Costa Rica)
- INFOTEC
- Instituto Nacional de Salud Pública
- Grupo Polak (Polaquimia)
- Universidad Anáhuac Querétaro